

Account Manager (w/m/d) Mittelstand bei Softwarehersteller in der Region Kassel

Kategorie	Kaufmännisch, Buchhaltung Sales, Vertrieb, Verkauf
Stellennummer	806
PLZ	34123
Ort	Kassel

BESCHREIBUNG

Unser Auftraggeber ist die weltweite Nummer Eins in Software & Services für den Bereich Steuern und Rechnungswesen und damit einer der führenden Softwarehersteller von Komplettlösungen für Steuerberater, Wirtschaftsprüfer und mittelständische Unternehmen in Deutschland. Mit rund 450 Mitarbeitern an 20 Standorten bundesweit werden mehr als 20.000 Kunden, darunter 6.000 Steuerberatungs- und Wirtschaftsprüfungskanzleien, betreut. In den vergangenen zehn Jahren ist das Unternehmen besonders stark gewachsen und setzt diesen Kurs weiterhin mit Dynamik fort. Möchten Sie Ihren Teil dazu beitragen?

Am Standort Kassel sucht unser Auftraggeber **einen Account Manager (w/m/d) im Bereich Mittelstand.**

IHRE AUFGABEN

- Aktive Akquisition von Neukunden im Segment Mittelstand in eigenem Vertriebsgebiet
- Ausbau bestehender Kundenbeziehungen
- Präsentation des Unternehmens und des Softwareportfolios auf Entscheiderebene
- Kontinuierliche Marktanalysen
- Durchführen von Fachveranstaltungen
- Ausbau von Geschäftsbeziehungen und Kooperationen durch systematisches Kontaktmanagement

IHR PROFIL

- Abgeschlossenes betriebswirtschaftliches Studium oder eine abgeschlossene kaufmännische Berufsausbildung
- Berufserfahrung im Vertrieb in einem wettbewerbsorientierten Markt
- Kenntnisse in der Anwendung von Softwarelösungen
- Begeisterung für die aktive Neukundenakquise, sowohl telefonisch als auch beim Kunden vor Ort
- Gute MS Office-Kenntnisse und Erfahrung mit einem CRM-System
- Hoher Qualitätsanspruch an die eigene Leistung
- Seriöses Auftreten sowie ausgeprägte Kommunikations- und Präsentationsfähigkeiten
- Strukturierte Arbeitsweise
- Hohe Reisebereitschaft